

Deze ontwikkelingen winnen terrein

HET VASTGOED VAN DE TOEKOMST

Post-corona kantoor(markt): nieuwe, frisse kantoorconcepten

Klimaatverandering, bevolkingsgroei, digitalisering: het zijn gamechangers in hoe we zullen bouwen, wonen en ondernemen. En neem de covid-pandemie er maar bij. Ook de grenzen van het bedrijfsvastgoed worden verlegd: via nieuwe kantoorconcepten, duurzamere bedrijventerreinen, groenere bouwtechnieken,... Ondernemers distilleert vijf ontwikkelingen in bedrijfsvastgoed met focus op Oost-Vlaanderen: bij kantoren, bij bedrijventerreinen, bij industriebouw en bij coworkingspaces. Al is er sinds de intrede van het coronavirus maar één zekerheid: dat niets zeker is.

TEKST SAM DE KEDEL EN JAN VAN GYSEGHEM

Gent liep tot 2017 een sterke groei als kantormarkt, met veel nieuw aanbod en piekende kantoorhuren. "Ook 2018 en 2019 waren nog goede jaren voor de Gents kantormarkt, maar er werd nog zeer weinig gebouwd op IJse, met het kantoorproject Forum van Alides als bijna-uitzondering," vertelt Ronny Nutten, hoofd kantoormarkt van vastgoedexperts Ceusters. "Er was dus een afwachting, voorzichtige houding vanuit de projectontwikkelaars. De leegstandratio ging naar 3% en zelfs minder, de vraag werd groter, dan het aanbod. Wij hebben als makelaars bij de ontwikkelaars toen aangesloten: 'Aub, er is vraag, begin te bouwen,' want voor de grotere vraag van 1.000 m² en meer was er nogenoeg geen aanbod meer. Waardoor de markt creëert immers altijd een momentum. Zodra er projecten komen, komt de markt weer in beweging. Nu, als een ontwikkelaar in 2019 vanuit de markt het signaal krijgt om weer meer op risico te bouwen, dan moet je rekenen op een doorlooptijd (met vergunningen en bouwfase) van twee jaar. Dan zit je al snel in 2021."

CORONASCHOKGOLF
In 2019 was de take-up of opname van kantoren nog 60.000 m². In 2020 was dat 47.000 m² waarvan drie grote deals, met de Coluryt-groep die hun intrek namen in het verouderde gebouw van Thomas Cok, badkamerspecialist X'CO in het vastgoed-project van Alides en een accountancykantoor dat zijn intrek nam op The Loop. "Die drie deals waren samen goed voor 19.000 m². Zonder die drie was de markt heel flauw geweest."

De opname van het aantal vierkante meters is dus niet zalgmaakend als maatstaf voor de dynamiek van een kantoormarkt. "Het

is vaak interessanter om naar de kwaliteit van de deals te kijken: wie gaat naar waar, waarom en wat gebeurt er niet de vrijgekomen ruimte. Vaak zie je gewoon verbuigingen," weet Nutten.

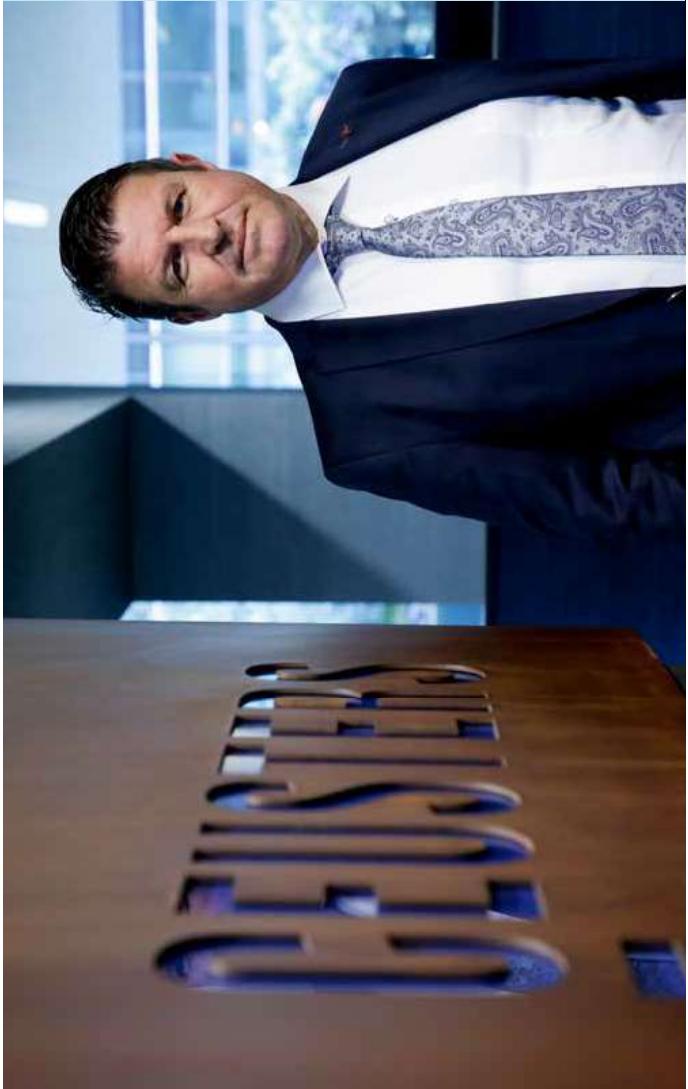
Vandaag, anno 2021, leven er werken weinig in een ander tijperk. De covid-pandemie en bijhorende lockdowns veroorzaakten een schokgolf. Nutten: "Onze commerciële bezoldigen vielen helemaal stil in maart en april 2020. We zagen toen meteen ook dat de coworking- en businesscenters op de rem zin geraan in ganz Vlaanderen. Verschillende grote projecten van o.a. Regus werden op hold gezet of niet meer uitgevoerd. De verwelvenheid tussen alle kleine bedrijven in een businesscenter strookte, niet meer net alle maatregelen ten gevolge van de coronacrisis. In de corporate bedrijven werd dan weer massaal ingezet op thuiswerk, waardoor kantoren maanden min of meer leegstonden. Thuiswerk leek het nieuwe normaal, maar na de tweede golf wierkenlonen alsook andere signalen: de nadelen van telewerken werden zichtbaar en verschillende sectoren – waaronder de onze, een echte people business – ondervonden dat thuiswerk nefast kan zijn. Wij missen contacten en daardoor ook deals en centen."

NIEUWE FUNCTIES VOOR GEZONDE KANTOREN
Hoe zal de kantoormarkt bewegen postcorona? Nutten: "De HR-managers hebben nu over de vraag of én hoeveel tijd ze mensen gaan later thuiswerken. Er moet een arbeidsklader gecreëerd worden voor thuiswerk, met extra voorzieningen en kosten. Ik ben ervan overtuigd dat kantoren een andere functie zullen krijgen.

ONDERNEMERS #03



Ronny Nuten, 20 jaar kantoor- expertise bij Ceusters en JLL



Thuiswerk wordt ingeburgerd, er zullen enerzijds minder één op één-werkplekken voorzien worden. Anderzijds zal er meer ruimte gecreëerd worden voor informele vergaderingen, bijeenkomsten van teams die de moezaak hebben om elkaar te zien. Ik heb zelf een jong team dat smeedt om naar kantoor te komen. Zelfs IT'ers zijn geen einzelgängers, maar moeten elkaar af en toe creatief versterken op kantoor."

Volgens Nuten zal er in de nabije toekomst daaron niet minder kantoorruimte ontwikkeld, verhuurd en verkocht worden, maar we gaan dus wel naar een andere kantoormarkt met nieuwe, frisse kantoorconcepten en een andere invulling van de ruimtes. "Kijk naar reuzen zoals Proximus met hun grote torens in Brussel. Die zullen niet iedereen meer naar Brussel laten komen maar regionale satellietkantoren neerpotten over ganz België. Het hoofdkantoor wordt dan meer een ontvangstruimte voor klanten en meetings met het personeel."

Ook Alexandre Huyghe, CEO van projectontwikkelaar Revive, dat kantoren, duurzame woonwijken en appartementen

ontwikkelt, gelooft dat grotere bedrijven veel meer gaan investeren in regionale werkplekken. "Maar we gaan zeker niet blijven 'kamperen in onze home office', we zijn tenslotte sociale dieren. Ik heb zelf mijn privékantoor ingehuurd voor 'leukere' vierkante meters, om te vergaderen, om plezier te maken, om te douchen na een middagloopje met het team. Creatieve, gezonde en kwalitatieve ruimtes worden cruciaal om medewerkers te rekruteren en te houden. En willen we een dag in alle stilte werken, dan zullen we dat thuis doen." Hughe beklemtoont dat preventieve gezondheid steeds meer zal geïntegreerd worden in het ontwerp van onze woon- en werkplekken. "Wij participeren met Revive in TakeAway; een bedrijf dat probiotica heeft ontwikkeld die je verstuift via ventilatiekanalen. Die nemen de plaats in van slechte bacterien. Er is veel interesse van grote kantoorgebruikers en -investeerders om dit te implementeren en zo de luchtkwaliteit te verbeteren."

Tijdens zijn carrière zag Ronny Nuten de gemiddelde oppervlakte kantoor per persoon wel afnemen, eerst van 25 m² naar

- Door de vol geverde kantorspecialist voor de Vlaamse kantormarkt met ruim twintig jaar ervaring op de teller.
- Begon zijn carrière bij Ceusters, maakte een tussenstop bij de internationale vastgoedspeler JLL en keerde in 2017 terug naar Ceusters als hoofd van hun kantoorafdeling. "Op de Gentse kantormarkt hadden we vorig jaar een aandeel van 34% procent, dat is meer dan een derde van alle kantordels die gesloten werden."
- Ceusters is een zuivere vastgoed-adviseur en -makelaar voor de kantormarkt, de kmo- en industrienmarkt en het winsegment. "Als grootste retailbeheerder van België behoren we bijna de helft van alle shoppingcenters."

Co.Station in Quantum aan het station Gent-Dampoort, WAT'The Firms en vele andere coworkingplekken evolueren? Die initiatieven spelen handig in op de vraag naar meer flexibiliteit. Ze bieden meer dan een stoel en een werktafel: er zijn ondersteunende diensten, zet een werkplekken, opgezet door projectontwikkelaars en investeerders, zijn ideaal voor jonge, creatieve start-ups op zoek naar symmetrisch. Of voor een advocatenkantoor dat leeft van al die landelijke kapitaalknijpen, zijn ze weg omdat ze heel snel uit hun voegen barsten. Op lange termijn is het ook duurder dan een conventioneel kantoor. Ik voorspel toch een lichte afkalving." (zie ook trend 4, p. 20).

Ronny Nuten hoopt dat de business weer snel aanzwengelt. Ceusters is o.a. betrokken bij het ambitieuze project Networks-Gent, waar Bantim momenteel circa 15.000 m² ontwikkelt. Tegen het einde van 2021 zullen die kantoren bijna allemaal verhuurd zijn, schat ik."

kantoren zaten snel vol (met o.a. Ontex en Napoleon Games, red.) maar momenteel staan er veel lege kantoren. Dat zijn trouwens nog pure autolocaties. Aalst doet het sowieso goed, op de as Gent-Brussel, maar je kan van Aalst niet verwachten dat er parkweg 200.000 m² kantoor ongenomen wordt. In het centrum zie je trouwens veel stationsgebouwen die zich lenen tot reconversie van h.v. appartementen. Dan worden die verkocht en komen er nieuwe duurzame bedrijfsprojecten met CO₂-neutrale gebouwen in de plaats. En dan ontstaat er een nieuw kantornomentum, zoals twee jaar geleden in Antwerpen, waar er 130.000 m² kantoor op de markt kwam vlak bij het station; op twee jaar zaten die vol. Zodra de contouren van gebouwen verschijnen, komt de markt volop in beweging."

KANTOORMARKT AALST:
BOOM VOOR BIJ

Hoe beweegt de kantormarkt in de rest van Oost-Vlaanderen? Aalst heeft ruim vijf jaar geleid een boom gekapt, toen de files naar Brussel langer en langer werden en men in Aalst 'voor de deur' stond. De projectontwikkelaars dachten: 'Hier moeten we onze gebouwen herzettzen.' Twee ontwikkelaars (John Geeraert van G-Label en Herman Uyttersprot van Merten, red.) hebben toen een aantal gebouwen neergeput langs de E40. Die eerste

Rendement op uw geld?

Beleg in vastgoed (4% à 8,5% netto huurrendimento).

Momenteel 28 investeringsdossiers in aanbieding (op aanvraag).
Volledige discreteit.

Bel of mail ons voor een afspraak

Liquiditeiten nodig in uw bedrijf?

Wij kunnen u helpen via Sale & Rent Back operations

Vraag gratis naar uw mogelijkheden hieromtrent.

Discrete afhandeling. No cure, no pay.

09 222 69 69

**Guldenosporenpark 1A
9820 Merelbeke**
info@salenko.com
www.salenko.com



SALENKO 
Gent
Bedrijfsvastgoed - M & A

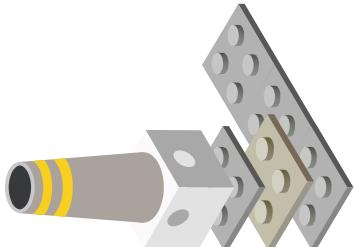
Venoco: heel wat bedrijvigheid in verkoop en planningsfase

- De uitbreiding van De Prijkels voorziet in totaal 65 ha aan nieuwe bedrijfsspercelen in Delnze, Kruisem en Nazareth. Sofie Vandelaannoote, algemeen directeur van Venoco: "Nognoeg alle grote infrastructuurwerken zijn voltooid. Bedrijven zijn nu volop aan het bouwen."
- Het regionaal bedrijventerrein in Maldegem omvat enerzijds een reconversie van het bestaande bedrijventerrein (in functie van waterhuishouding, fietspaden,...) en anderzijds de aanleg van 30 hectare nieuw bedrijventerrein. "De archeologiefase wordt nu afgerond. Binnenkort starten we met de infrastructuurwerken."
- In Evergem, Rieme Noord, gaat dit jaar nog 5 hectare in uitvoeringsfase voor lokale bedrijvigheid.
- In Sint-Laureins start binnenkort de tweede fase van het Singelken, wanneer 80% in de eerste fase een bouwvergunning heeft gekregen.
- In Destelbergen, kno-zone 'Panhuis', heeft Venoco de laatste drie percelen verkocht. Twee op de drie bedrijven zijn al aan het bouwen.
- Venoco heeft ook een aantal bedrijventerreinen in planningsfase en waarvoor een provinciaal RUP moet opgemaakt worden. "In Eeklo komt er Balgerhoeke, een regionaal bedrijventerrein waar we energie willen uitwisselen en opslaan tussen de bedrijven. In samenwerking met de verbrandingsoven van IM. Daar willen we samen met de provincie Oost-Vlaanderen trendsetter zijn op vlak van energietransitie."
- Venoco wil ook nog twee bijzondere economische knooppunten van BEK's uitbouwen: Assenede-Zelzate en Zulte-Kruisem. "Voor deze dossiers kijken we uit naar een provinciaal initiatief om dit planningsproces snel op te starten."



2

Het bedrijventerrein van morgen: slimmer en duurzamer omgaan met de bestaande ruimtes



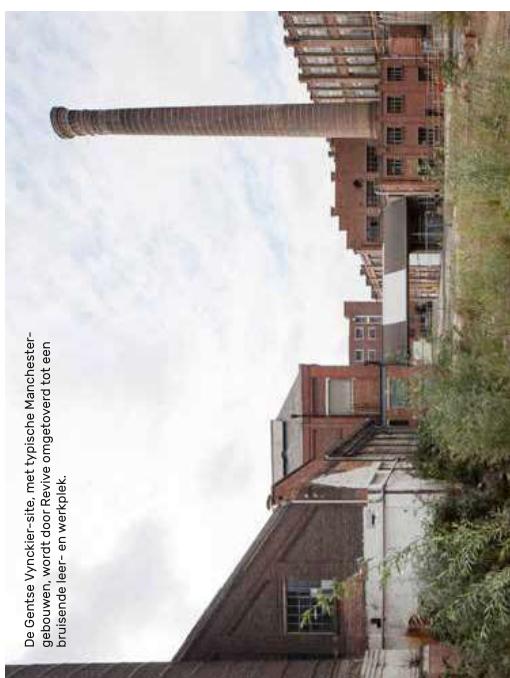
Streekkontwikkelingsintercommunales zijn gedeeld in een breed dienstverlenend gebied, en dat is zeker de laatste vijf jaar het geval voor Venoco het intergemeentelijk samenwerkingsverband van 21 gemeenten rond Gent. Nogtans blijft het bevoorderen van de economische expansie één van de kern-taken in deze economisch sterke regio rond Gent. Het wil dan ook de komende jaren tientallen hectare nieuwe, bouwrijpe gronden op de markt brengen, gespreid over heel wat werkingsgebied, zowel lokale als regionale bedrijventerreinen. Het gekende project, de uitbreiding van De Prijkels voorziet in totaal 55 ha aan nieuwe bedrijfsspercelen, verspreid over het grondgebied van Delnze, Kruisem en Nazareth. De intercommunale beheert ook het parkmanagement op 11 bedrijventerreinen.

MINDER GREENFIELDS, MEER RECONVERSIE EN OPTIMALISATIE Een bedrijventerrein ontwikkelen duurt gemiddeld tien jaar, een werk van lange adem. Het wordt er niet eenvoudiger op. Want industrie grond wordt ook in Oost-Vlaanderen steeds schaarser. Nogtans blijft het bevoorderen van de gebied North Sea Port uitgezonderd, terwijl de vraag groot blijft. Nog 5 à 10 jaar en dan zullen alle paars gekleurde gebieden op het geweplaan ingenomen zijn, waarschijnlijk Bart Vallays, algemeen directeur van de intercommunale SOVIA, dat Zuid-Oost-Vlaanderen afdekt (zie p 36). Vanaf dan zal het volgens hem niet meer mogelijk zijn om nieuwe gebieden aan te snijden voor de ontwikkeling van bedrijventerreinen met een oppervlakte van parkweg 40 à 50 hectare. Loop het ook zo'n vaart in de Gentse regio? Volgens Sofie Vandelaannoote,

daarom geen beperking op de bouwhoogte. Denk aan intensief ruimtegebruik, inclusief daken. We overwegen om bedrijven te verplichten zonnepanelen te leggen of zo te bouwen dat het in de toekomst kan. Denk aan aanvullend ruimtegebruik in de tijd, waarbij je al verder nadenkt dan de huidige functie. Denk aan efficiënt transportgebruik, het stimuleren van een multimodaal transport en de concentratie van verkeersgenererende activiteiten. Op de Prijkels hebben we een vrachtwagenpark waar het beter zal gebouwd door vier bedrijven in de logistieke steer, waarbij ze onderlinge rijtisschen afspreken. Denk aan ruimte voor mobiliteit, met fiets- en wandellassen of mobipaden. Denk aan aandacht voor beeldkwaliteit, dat zit ook verwijzen in ons parkmanagement. Wij behoren onze terreinen in functie van landschapselijke elementen.

VAN BROWNFIELD TOT BRUISENDE PLEK
Venoco heeft de afgelopen jaren zwaar ingezet op transformatieprojecten van bedrijventerreinen die werden aangelegd in de jaren 60 en 70 en die kampten met

De Gentse Vynckier-site, met typische Manchestergebouwen, wordt door Revive omgetoverd tot een bruinende leer- en werkplek.



verouderde riolering, geen gescheiden fietspaden... "We maken die weer future-proof voor de komende zestig jaar. Daarnaast zetten we resolut in op de revitalisering van bestaande terreinen in op reconversieprojecten. Zo bouwden we een militaireloods in Destelbergen om tot kmo-units. Die waren in een mum van tijd verkocht. Echte brownfields, onderbenutte en verlaten industrieterreinen, hebben we momenteel niet in ontwikkeling, maar dat wordt zeker nog uit een uitdraging de komende decennia."

Ben projectontwikkelaar met veel ervaring in het omtoveren van brownfields tot nieuwe levendige woon- en werkplekken is Revive. Het wil de komende jaren de Gentse, iconische Vynckier-site, 10 hectare groot, omtoveren tot een bruisende leer- en werkplek. De site wordt vooral gekenmerkt door de Manchester-gebouwen, elk zo'n 25.000 m² aan industrieel

erfgoed. "Die liggen nu op de tekenaaf. Begin januari krijgen we groen licht op ons masterplan. In de Manchester gebouwen komen kantoren en atelierruimte in een ecosysteem rond energietransitie. Daarnaast komt een bedrijventerrein van 2,5 hectare met vooralsnog industrie. Maar op die zone zit nu nog ABB als huurder, dat terrein komt pas vrij binnen een tweetal jaar."

CEO Alexandre Huyghe hoopt vorig dat er nog zo weinig mogelijk greenfields zullen aangesneden worden. "In Vlaanderen worden aan de lopende band percelen ingepalmd ondanks de betonstop en gemaakte beleidsplannen. We zijn overal aan het 'verdichten' en dat vind ik niet goed. Wat de industrie betrifft, heel veel brownfields zijn en niet meer in Oost-Vlaanderen, de meeste zijn al herontwikkeld. Er zijn alvast bedrijven die stoppen, krimpen of verhuizen. Hopelijk kunnen

we met die ruimte verder. Daarnaast moeten we de bebouwde ruimte nog intensiever gebruiken. Die tendens zie je nu al op bedrijventerreinen die in de eersteling rond stedelijke centra liggen. En waarom zou de zelfstandige schrijwer of loodgieter, die nu nog vaak te groot gehuisvest is op een kmo-bedrijventerrein, in een stad geen infrastructuur kunnen delen met collega's?"

BEDRIJVEN NEMEN MEE HET VOORTOUW

Ook Sofie Vandamme van Veneco ziet reconversie heel ruim. "Dat zit in onze beleidslijn. We zijn ook bezig met de reconversie van kenten. En in Zomergem bouwden we een oude jongensschool om tot een innovatief woonproject met gemeenschappelijke infrastructuur. Daarnaast werken we altijd vanuit een regionaal uitgangspunt. Je moet de juiste zaken faciliteren op de meest

geschikte plek. We proberen ook 'rest-percen' te activeren. Waar is er leegstaand en kunnen we ons voorlopersch uit-neemmen? Welke maatregel levert ruimtelijk het meeste winst op en wat is de haalbaarheid? Dat kan je allemaal toetsen op bestaande bedrijventerreinen."

Ook de complementariteit van de bedrijfsactiviteiten wordt steeds meer afgevoegen. "We tragen heel veel vraag van logistieke spelers voor overslagplaatsen. Maar als we te real logistieke spelers zouden toelaten, creëren we een verkeersinfarct. Soms moet je ingrijpen en zelfs je terugtoeprecht gebruiken."

Intercommunales zoals Veneco creëren dus een aantal randvoorwaarden om bedrijfsruimtes slim en duurzaam te gebruiken, maar Sofie benadrukt dat de bedrijven zelf enorm het voorrecht nemen in duurzaamheid. "In die zin versterken we elkaar."

teleX



Upgrade Estate opent nieuw huisvestingsconcept

In Kokskeberg hebben Federaal minister van Energie Tinne Van der Straeten en burgemeester Ahmed Laabuej Upliving BXL - The Brewery geopend. Dat is een nieuw woon- en leefconcept ontwikkeld op maat van starters en young professionals. De voormalige site van de brouwerij van Kokskeberg huisvest vandaag nu 107 woningen. Upliving is een concept waarbij connectie tussen mensen centraal staat. Er zijn gemeenschappelijke voorzieningen zoals een ontmoetingsruimte, een wassalon en een grote tuin. Een coach die in het gebouw woont, zal meebouwen aan de community en de steer in het complex. Het Gentse Upgrade Estate realiseert in 2024 een huisvesting voor studenten en young professionals. Nele Van Damme, co-CEO: "Door onze ervaring met studenten merken we dat pas afgestudeerden op zoek zijn naar hun eigen stek met bepaalde gemeenschappelijke faciliteiten met oog voor groen, een goede ligging en een duurzame energievoorziening."

upgrade-estate.be/nl

Dero Construct nv • Lokerenbaan 39 • 9240 Zelle • T +32 (0)52 45 02 58 • ☎ info@dero.be • www.dero.be

by dero

Brownfieldsite Pontstraat Wasmaster ■ anno gemeenschapsvoorziening! woningbedrijven

Dero Construct is een dynamisch bouwbedrijf klasse 8 en onderscheidt zich als verzuigde partner met opmerkelijke resultaten en ervaringen binnen nieuwbouuprojecten van diverse domeinen, van de utiliteits-, industrie-, kantoor- en residentiële bouw. Ruim 30 jaar niet velerlei nieuwbouwprojecten van diverse omvang, met specifieke opdrachten voor overnemen, voor productiebedrijven, renovaties allehande, is Dero Construct ook een partner voor kleinschalige opdrachten gehouden. Eigentijds samenwerkingspartners van PPS, Design & Build en Bouwteam behoren tot het ervaringspakket, tevens worden geheld autonoom of op vraag van derden industrieel en residentiëel ontwikkelaars ingestart, waaronder ook brownfields die een vlotte samenwerking met lokale en hogere overheden vereisen. Dero Construct een verzuigde bouwpartner!

Dero Construct nv
Uw veelzijdige bouwpartner

"DERO
CONSTRUCT
ZELLE"

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

Wij zoeken wegens de grote vraag:

TE KOOP - TE HUUR

MAGAZIJNEN - PROJECTGRONDEN
EN ALLE ANDER BEDRIJFSVASTGOED

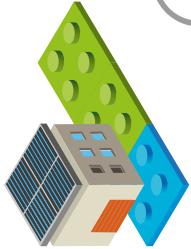
Kosteloze schatting en advies

De facto

BEDRIJFSVASTGOED

09 222 25 15

<div style="background-color: #0070C0; color: white;



3

Industriebouw kijkt met een bang hart naar de toekomst



Industriebouwers moeten het hebben van goed draaiende, expansieve private bedrijven met een gezonde investeringshonger. Tot het vermaledijde coronaajaar 2020 ging het, in deze niche van de bouw in het algemeen de goede kant uit. Dat zegt Luc Ysebaert, commercieel directeur bij Willy Naessens en al 34 jaar actief in de wereld van industriebouw. "Tijdens de eerste lockdown lagen veel werken stil en een aantal van onze fabrieken gingen tijdelijk dicht. Zo iets veroorzaakt een verlies dat je niet meer kan goedmaken. Na vier weken hebben wij ons kunnen aanpassen aan de situatie en begonnen wij min of meer normal te draaien. Maar de uitvoertermijnen bleven en blijven problematisch. Heel wat projecten werden ook on hold gezet, voor onze groep gaat dit vandaag nog altijd over een kleine 200.000 m². Willy Naessens is op vele markten actief: kmo-projecten, retail, logistiek parken, speciale bouwwerken. Voor elke van die specialiteiten is de situatie anders. In de kmo-wereld haerst heel onzekerheid en blijven de investeringen hangen. De retailmarkt is bijna volledig stilgevallen terwijl

de bouw van logistieke complexen – door het succes van onlineverkoop – boomschiette. De vraag naar speciale bouwwerken (voorbalttribunes, bioscopen, parkings) daarentegen is heel zwak.

Ook Geert Dierick diende zijn bedrijf door corona-overmacht gedurende twee weken te sluiten. Problemen met toeleveranciers van metalen profielbalken maakten het onmogelijk om normaal te werken. "Toch was het voorbije jaar een meevaler", verduidelijkt Geert, "omdat wij konden teren op reeds afgesloten contracten." Dierick had vooraf voor de kmo-markt, veel constructies niet een oppervlakte van rond de 3.000 m². "Dat is net een segment waar nu veel investeringen worden verdaagd."

Kleine industriebouwers hebben het momenteel vrij moeilijk, maar ook de grote spelers kijken met een bang hart naar de toekomst. Voral als de steunmaatregelen wegvalLEN, dreigt de crisis in haar volle gedantte zichtbaar te worden in de sector. Volgens Luc Ysebaert oogt het voor vele projecten op middellange termijn allemaal erg onzeker.

Geert Dierick vreest dat, bij gebrek aan grootchalige projecten, grotere aannemers ook moer kleine bouwwerken gaan uitvoeren. "Ik hoop dat jullie van die markt zullen afblijven," grapt hij. Maai Luc Ysebaert stelt hem gerust: "Vergis je niet. Geert, 80% van de opdrachten die wij realiseren zitten nu al op die kmo-markt. Het zijn echter de grote projecten die veelal in de pers de meeste aandacht genieten."

NIET ALLEEN CORONA IS EEN PROBLEEM

De groep Willy Naessens is de voorbij vijf jaar permanent gegroeid. Maar er liggen veel wofzizers en schietgeweren op het pad van de vooruitgang. Één ervan kan het bedrijf niet zelf verhelpen. Luc Ysebaert: "Het vergunningsbeleid wordt echt problematisch in ons land. De snelheid of liever, de slakkengang bij de behandeling en toekenning van vergunningsaanvragen is tergend. Bovendien worden veel projecten in de meest uiteenlopende fasen gehinderd door actiecomités waardoor de investeringen niet doorgaan of op de lange baan geschoven worden."

Ook Geert Dierick is ontgoedeld over het afscheiden van projecten. In Lokeren wil hij kmo-units bouwen op het bedrijventerrein aan de E17. "Ik begrijp niet waarom het maar niet lukt."

"Of het nu gaat om het nationaal voetbalstadion, Oosterweel of Uplace, telkens krijgen projecten teveel gewind van dezen weg op het resultaat van de ondernemingen. 'Op die manier weken wij nog enkel om te voldoen aan onze afschrijvingen,' zucht Geert.

ONDERTUSSSEN LONKT DE TOEKOMST

Toch zouden investeerders er goed aan doen nu projecten te bestellen. Er is te weinig volume op de markt wat druk geeft op de prijzen. "Daarbij is het geld nog steeds goedkop." benadrukt Luc Ysebaert. Waarom nog wachten?

Corona, een remmende overheid en een té kritische burger. Alsof dat nog niet genoeg is, kampft de sector vandaag ook nog niet een buitenlandse stijging van grondstofprijzen. "Staal werd in nauwelijks twee maanden 200 euro per ton duurder", klagt Geert Dierick. Maar ook de prijzen van isolatiemateriaal (+55%) en glas schoot recent de hoogte in. Hoe los je dat dan op als je enkele weken eerder een getekend order van een klant hebt binnengehaald? Onlangs diende ik een klant uit te leggen dat een project eventjes 42.000 euro duurder zou uitvallen dan afgesproken."

Dierick is ervan overtuigd dat de tekorten opgezet spelen en de prijzen kunstmatig worden opgedreven. Grondstofschaarste en prijsexplosie gaan finaal wege op het resultaat van de ondernemingen. "Op die manier weken wij nog enkel om te voldoen aan onze afschrijvingen," zucht Geert.

WILLY NAESSENS (WORTEGEM-PETEGEM)

1964: Oprichter Willy Naessens bouwt een eerste kippenstal. Groep met 30 bedrijven, actief in bouw en voeding. Omzet 600 miljoen €. Bouwactiviteit: 12 vestigingen waarvan 8 in Oost-Vlaanderen. Aannemer en fabrikant met nadruk op betonbouw.

Maar de industriebouwers houden hun hart vast voor wat 2021 brengt: "Ik hoop dat ik ongelijk krijg, maar ik vrees dat er nog voor het bouwverloop college-bedrijven in de sector gaan komen", voorspelt Luc Ysebaert.

De Groep Willy Naessens is op vele markten thuis, waaronder die van industriebouw.

Tweespraak in industriebouw

Metalbauw Dierick (Buggenhout)

- Familiebedrijf opgericht in 1945
- Omzet 8 miljoen €
- 25 werkremers
- Verwerkt 200 ton staal per week
- 70% toeleverancier voor industriebouw, 30% projecten in eigen beheer
- Willy Naessens (Wortegem-Petegem)**
- 1964: Oprichter Willy Naessens bouwt een eerste kippenstal
- Groep met 30 bedrijven, actief in bouw en voeding
- Omzet 600 miljoen €
- Bouwactiviteit: 12 vestigingen waarvan 8 in Oost-Vlaanderen
- Aannemer en fabrikant met nadruk op betonbouw
- Actief in 6 landen
- Pass principle toe op verticale integratie, van idee tot realisatie



Een werf van metaalbouwer Dierick.

telEx**PAC Gent Zuid staat te koop**

De verkoop van het Provinciaal Administratief Centrum (PAC) of beter bekend als 'Het Zuid' in Gent is gestart. Het complex omvat kantoren en parking en is onderverdeeld in drie loten maar kan ook in zijn geheel worden aangekocht. De diensten van de Provincie Oost-Vlaanderen zijn er momenteel nog gehuisvest maar zullen verhuizen naar de site van de oude Leopoldskazerne.

De Provincie gaat op zoek naar kandidaat-kopers via een algemene biedprocedure (een verkoop uit de hand bij onbod). Gagadigen kunnen het verkoopproces opvragen via de afgedelde Vastgoedtransacties van de Vlaamse Overheid op het nummer 0473 84 56 53 of via jeroen.decorde@vlaanderen.be.

Standenbouwer Aktual schoolt zich om

De evenementensector kreeg het voorbije jaar raken te klappen door de coronacrisis. Aktual, een standenbouwer uit Gent, bleef niet bij de pakken zitten en maakte de vrijgekomen tijd gebruik om werke maken van een oude droom. Zaakvoerder Kristof De Baerdemaeker stampde 'modus' uit de grond. De Baerdemaeker benoemde een aantal trends voor de komende jaren. "We zien dat houtskeltebouw en modulair zet Kristof als een beoefriet dat duurzame, architecturale houten gebouwen maakt. 'Hets' een mooie manier om tuincontainers, tukkantoren en tiny houses als paddenstoelen uit de grond schieten en dat lijkt ook zo te blijven post-covid. Ik durf zelfs te stellen dat houtskeletbouw de baksteen uit de maag van de Belg zou kunnen verjagen."

aktualebe

Kristof De Baerdemaeker, zaakvoerder

Ondertussen staat de bouwsector in zijn geheel voor een aantal uitdagingen en ontwikkelingen. Sectorfederatie Confederatie Bouw ziet er tien. Eén ervan is de digitalisering van de bouwsector. Luc Ysebaert beaamt: 'Dat klopt. Dit actiedomein staat bij ons in de groep op nummer één. Digitalisering raakt veel facetten van onze ondernemingen. Het gaat over programmatuur maar bijvoorbeeld ook over het BIM-verhaal*. De R&D-dafdeling in de groep Naessens is een opvallende groeier. De inzet van nieuwe technologie en processen dient finala de productiviteit te verhogen. Luc Ysebaert: 'We gaan meer automatiseren, we zetten drones in voor opmetingen en gebruiken 3D-printers.'

Meer aandacht voor milieu en duurzaamheid is eveneens een blijver voor de bouw. Spaatzamer omspringen met ruimte, energiezuining werken o.m. door nog meer te isoleren en energie te recupereren. "Ook al zal dit de industriebouw duurden maken," geeft Luc Ysebaert aan. "Samen met de stijgende prijzen voor grondstoffen zal deze trend investeerders aanzeetten om in de hoogte te bouwen."

Voor kleinere bouwbedrijven zoals Dierick is het inspelen op nieuwe trends minder evident. "Voor een directe, verregaande digitaaliserings zijn er in deze tijden geen budgetten", zegt de Buggenhoutse ondernemer. "Wij zijn genoodzaakt om een meer aflatvende houding aan te nemen." Ben rol voor de overheid om hier meer ondersteuning te verlenen?

Aan het eind van ons gesprek met Geert en Luc hebben wij het nog even over de arbeidsmarkt in de bouw. Tijdens de eerste maanden van 2020 zochten de sectoren 14.000 werkkrachten. Die zoektocht verloopt erg moeizaam. De Confederatie Bouw (en Voka) vraagt daarom dat sterk wordt ingezet op de activering en omscholing van werkzoekenden. Ongeveer 15% van de bouwvakkers bij Willy Naessens heeft een buitenlands paspoort. "Zonder buitenlandse werkzoekers heeft de bouw een gigantisch probleem", weet Luc Ysebaert. "Tijdens de quarantaine lagen heel wat van onze fabrieken stil of werkten ze niet op volle kracht. omdat onze buitenlandse medewerkers niet naart België konden. Belgische vervangers waren er niet." Ook Geert Dierick werkt met enkele buitenlandse krachten, uit noodzaak. Hij verwacht wel dat de overheid harder optreedt wanneer de eerlijke concurrentie in het gedrang komt. "Probeer maar op te boksen wanneer volledige montageplogen uit Polen hier tegen dumpingprijzen aan de slag gaan, zelfs op zaterdag en zondag. Daarbij nemen ze het niet altijd erg nauw met de veiligheid." Luc Ysebaert besluit: "Als de eindprijs onder druk komt te staan, zoeken bepaalde aannemers naar oplossingen!"

De industriebouw moet in elk geval op zoek naar oplossingen voor de uitdagingen die haar wacht.

*BIM: uit een digitaal Bouw Informatie Model (BIM)-model kan veel informatie gehaald worden, zoals plannen, perspectieven, opervlakken, hoeveelheden die nodig zijn en zo meer. BIM laat ook toe om allelei simulaties uit te voeren en de impact ervan meteen te zien. In Nederland is BIM stukken beter ingeburgerd in de bouw dan bij ons. In Frankrijk kriegen bouwbedrijven die BIM gebruiken zelfs financiële steun.

De bouwsector, een draagmuur van de economie

De bouw is en blijft een zwaargewicht onder de Belgische economische sectoren, goed voor 17% van alle ondernemingen, 7% van de private tewerkstelling en 5,3% van de toegevoegde waarde. In 2018 werden er voor 47 miljard euro bouwwerk in België uitgevoerd. Hiervan nam de woningbouw genoeg de heft voor zijn rekening, niet-woningbouw ruim een derde en burgerlijke bouwkuide was goed voor 17%. Terwijl het aantal werkgevers stabiel blijft, neemt het aantal zelfstandigen in de bouw de langste jaren flink toe. Van de zowat 110.000 bouwbedrijven in ons land werken meer dan 82.000 zonder personeel. In totaal zijn 275.000 werkenden en zelfstandigen in de Belgische bouwsector aan de slag. Na ettelijke jaren van banenverlies, nam de tewerkstelling sinds 2016 weer toe.*

NOOD AAN PUBLIEKE EN PRIVATE INVESTERINGEN

België heeft dringend investeringen nodig in opleiding, innovatie en infrastructuur. Bedrijven bij ons investeren meer dan hun buitenlandse collega's. De overheid in België daarentegen is een zwakke investeerder: slechts 2,2% van bbp gaat naar investeringen. In Scandinavië is dat 4%. In 2018 identificeerde Het Nationaal Pact voor de Strategische Investeringen een investeringsbehoeftte van 150 miljard €, voor een tijdshorizon tot 2030. Op zes strategische domeinen zou massaal moeten worden ingezet en geïnvesteerd: digitaal, cybersecurity, onderwijs, gezondheidszorg, energie en mobiliteit.

Een grote inhaalbeweging op vlak van investeringen klinkt de bouwsector als muziek in de oren. Zij kan als eerste een fundamentele bijdrage leveren aan energieprojecten, het onderhoud en de bouw van infrastructuur.

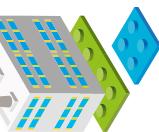
*Bron: De Bouw in cijfers, Confederatie Bouw, 2018

TE KOOP

polyvalent bedrijfspand
terrein 6212m²
kantoren 2125m²
2 toegangen (voor + achter)
2 private parkings (80 pp)

C D
VASTGOED

09 259 26 55
cd-vastgoed.com



④

Nieuwe coworkingplekken starten op in Denderstreek, Gent blijft mekka voor coworking

Een voljaar na de start van de coronapandemie draaien veel bedrijven nog steeds onder hun normale niveau. In een aantal sectoren is de toestand dramatisch en staan bedrijven al maanden op non-actief. Het is des te opvallender dat in de Denderstreek niet nu een aantal coworkingplekken opstarten en nog meer initiatieven worden voorbereid. In Aalst, Ninove, Geraardsbergen en Zottegem worden volop nieuwe projecten gestart. Binnenkort beschikt de regio over tien locaties waar bedrijven onder één of andere vorm samen kunnen werken (en dus gemakkelijker kunnen samenwerken).

TRAVOO GAAT AAN HET WERK

In Geraardsbergen wordt in alle rust gewacht aan nieuwe mogelijkheden op vlak van business togetherness. Sinds enkele jaren levert het stadsbestuur grote inspanningen om jong ondernemerschap te stimuleren en te ondersteunen. Het bedrijfencentrum dat al meer dan 20 jaar actief is op het bedrijventerrein van

Silvia. "Het antwoord werd me snel gevuld: 'jouw een plek waar iemand me volledig zou ontzorgen. In mijn vorige carrière heb ik zelf nogal wat opleidingen en evenementen georganiseerd en de ervaring leerde dat er vaak net iets ontbrak aan de zaal, de uitrusting, de catering... Ik besloot een plek te creëren waar je als ondernemer kan thuis komen. Het werd HIER, in hartje Aalst, op 1 minuut wandelen van het station."

HIER is ondergebracht in een voormalige dokterswoning een herenhuis uit 1875 dat heel eigentijds werd gereviveerd en voorzien van alle moderne technologische snufjes, domotica enz. Silvia Pauli: "Even belangrijk is de heel persoonlijke service; wij willen onze jonge ondernemers en freelancers echt in de watten leggen."

Door covid viel de officiële opening van HIER op 27 maart 2020 jammer genoeg in het water. Silvia Pauli paste zich snel aan de situatie aan en zo zette in op coaching en training. Met resultaat, want de agendas van de twee coaches zijn behoorlijk gevuld.

Waaronder Aalst? "Tot voor kort woonde ik hier in Projectenland, maar had een aantal vrienden in Aalst en kwam er dus regelmatig. De stad is al enkele jaren rustig aan een opmars bezig. Aalst is dus een weloverwogen keuze. Als HIER succesvol is, wil ik het concept ook in andere steden brengen."

HIER telt in Aalst een vijftal kantoorruimtes, 40 coworkingplekken, een boardroom en nog twee meetingrooms. "Alles is dus voorhanden om ook een mooie community te bouwen," benadrukt Silvia. "Wij noemen onszelf trouwers die jaren had gestemd in mijn job", getuigt



Schendelbeke, krijgt binnenkort nieuwe collegas, zij het op kleinere schaal. In deelgemeente Onkerzele zijn er plannen voor start-upplekken in de voormalige brouwerij Dendria.

Onderhussen wordt in de Adamstraat, hartje stationsbuurt, alles in gereedheid gebracht om er coworking- en eventplek Travoo op te starten. "Voorlopig is er aan de frontzijde nog maar weinig te merken, maar daar komt snel verandering in", zegt Indiana de Clercq van Buldit, de drijvende kracht achter Travoo.

Buldit is een Belgisch netwerk van 300 websites in de bouwsector, succesvol uitgebouwd door Bram De Vos (33) en recent overgenomen door het Nederlandse Solvari.

Travoo integreert een bestaand kasteel, een grote tuin en een omvangrijke nieuwbouw. In de jaren was 1920 was het pand een dokterswoning, later werd er ook

enige tijd een schooltje in ondergebracht. Het geheel oogt fris en erg transparant.

Met veel licht en groen. "Alles zit nu in de afwerkingsfase en eind maart verhuizen wij onze eigen kantoren naar de nieuwe site", zegt Indiana.

Op de gelijkvloer verdieping biedt Travoo een handelsruimte en een eventspace. "Een lunchbar bijvoorbeeld zou een prima invulling zijn." Op de verdieping bevindt zich het business center, een vergaderzaal en een lounge met koffiebar. Het business center heeft met een marketeer al een eerste bewoner:

"Dit wordt zeker een leuke stek voor creatieve beroepen", weet Indiana die zelf eerder voor TIO3 aan de slag was, het event- en businesscenter in Ronse. "Wij hopen later in het jaar ook kleinere (coronaproof) evenementen te kunnen opzetten. In de eerste plaats voor bedrijven maar ook voor particulieren die iets bijzonders willen organiseren."

HIER IS HET

Zelfs het verlamende covid-virus kon de laaiende passie voor bouwen en gebouwen bij Silvia Pauli (38) niet doven. Gewepend met vijfenvijftig jaar expertise besloot ze zelf iets te gaan doen met het renoveren en verhogen van vastgoed. "Ik nam een sabbatjaar en vroeg om een particulier voor bedrijven om eenzelfde plek voor particulieren te creëren.



graag 'Huis voor Ondernemers'. 'Ook dat is een elementair deel van onze identiteit: ondernemers helpen ondernemers en ondernemers brengen ondernemers mee.'

ONDERTUSSEN IN GENT, ZOVEEL COWORKING...

Een nieuwe trend wellicht zijn satellietkantoren aan andere wortelplekken dichter bij huis (zie ook p. 9). Wat zeker is: remote working wint veld. Daar willen ook coworkingsites hun voordeel mee doen. In de voorbije vijf jaar was coworking het sterke groeiende segment op de Belgische kantoormarkt. De formule biedt mogelijkheden aan een divers publiek van zelfstandigen en werkneemers, van kleine start-ups tot grote multinationals. Waarnemers verwachten dat het aandeel van coworkingkantoren in ons land kan groeien tot 10% en meer van de markt.

De pandemie – met de reflex naar thuiswerk – deed evenwel de inkomsten fors dalen, vooral uit event- en meetingruime. In Gent, een melkka van het coworking, behouden de initiatiefnemers het vertrouwen. Hun scherpe profielering met focus op specifieke doelgroepen en voortdurende innovatiekracht houdt de belangstelling hoog. Al doet corona hen wel nadelen over de toekomst.

Met net 20 jaar op de teller is De Punt de nestor onder de Gentse bedrijvencentra/coworkingsites. Opgericht door stad Gent en het tewerkstellingsproject 'Gent Stad in Werk' is de De Punt vandaag een unieke plek waar reguliere en sociale

verbinding en ontmoeting.' Meer dan 100 bedrijven uit beide werelden bevrijden elkaar hier en dat maakt ons toch wat bijzonder,' weet directeur Piet Liefaer. 'Maar let wel, geen geitenkalfen nostalgie hier: wij zijn vandaag onafhankelijk en winstgedreven maar investeren dezen in nieuwe, duurzame initiatieven met een maatschappelijke relevantie. Zo investeerden we in 2015 in een nieuw bouwproject, wat een verdubbeling van onze omvang betekende, met daarbij veel plaats voor

verbinding en ontmoeting.' Het bijzondere karakter van De Punt vertaalt zich ook in de uitgebreide divers samen-gestelde bestuursorganen waar zowel vakbonden, bedrijven als grootbanken een stem hebben.

De blauwdruk voor de WATT Factory werd daarin uitgetekend door projectontwikkelaar Revive en vier andere investeerders. Opet was een smart city hub bouwen waar ecologische concepten zouden groeien en bloeien. De naam verwijst naar het gebruik van een stroommachine op de site waar ooit een textielfabriek en een metaalbedrijf actieën waren. De accelerator annex workshopspace prijkt zichzelf coronaproof aan als de smart – stoy 1,5 meter apart – city hub. De expliciete ecologische oriëntatie trekt jonge ondernemers en creativelingen aan die werken rond gebouwen, energie en mobiliteit. Het gaat vaak om technology driven developers. Community manager Silke Van Gheluwe: 'bij WATT Factory stellen de leden zich bij het ontwikkelen van activiteiten een dienst ten de vraag: Wat is goed voor de mens?'



LikeBirds is een combi van coworking- en meeting/eventlocatie.

voor workshops en fysieke netwerken. Leden van het eerste uur groeiden immens uit tot bedrijven van 15 à 20 werkneemers. Voor de stad Gent is de WATT Factory een gewaardeerd klanthoof rond duurzaamheid en circulaire economie.

'Value through connection' en 'slow networking' prijst de website van LikeBirds aan dat in 2014 startte als een coworking experiment op de Tondelaarsite. LikeBirds is een combi van coworking community en meeting/event locatie. Oprichter en zaakvoerder is Vicky Persyn die naast LikeBirds ook een event studio runt (www.chisway.be).

Al in 2012 leerde zij het concept kennen in de VS en in Berlijn en via een Bryo-project bij Voka waagde zij de sprong naar een eigen coworking. Nauwelijs twee jaar later verhuisde LikeBirds naar de voormalige Eskimofabriek aan de Wiedauwkaai.



3 PRODUCTIEVESTIGINGEN | KOMEN • PIITEM • DUNKEKE

Industriebouw op maat, meer dan 30 jaar ervaring

Snelheid, kostprijs, vakmanschap, flexibiliteit en onderscheidend vermogen. Allereerst factoren die voor de bewuste ondernemer van tel zijn. Wij hielden alles in huis om hieraan te voldoen. Ons geavanceerde beton- en metaalbewerking staat hier garant voor.

building together

maheu-construct.be

credits die flexibel kunnen ingezet worden voor coworking days, het huren van vergaderruimte of het volgen van een workshop.

GEEN GEBREK AAN PLANNEN

Nog dit voorjaar wordt de infrastructuur van WATT Factory uitgebreid. Er komt een nieuwe keukens, living' en restaurant. En er worden extra kantoren gebouwd. Door het succes ontstond stil aan de need om de community aan een ruimer verband te koppelen. 'Daarom bekijken wij nu de mogelijkheden om een nationaal platform te creëren met gelijkaardige centers als The Beacon (Antwerpen) en PropTech (Brussel)', geeft Silke aan. De WATT Factory geniet veel belangstelling van studenten. Zij verhogen ondernemerschap via praatgroepen en door de mogelijkheden van coöperatie te ontdekken.'

Bij LikeBirds zit men evenmin stil. In 2020 werd het hele business plan herbekeken

"Coworking is about people! Always," stelt Vicky. Het is heel uitmaken van een community, ervaringen uitwisselen, elkaar vooruit helpen, samenwerken... Coworking heeft weinig te maken met tafels, stoelen of vierkante meters. Soms vergelijk ik het met de Chiro en haar clubhuis. Het clubhuis kan nog zo fancy zijn, de essentie is de Chiro, of het netwerk dus, voegt Vicky Persyn er aan toe.

LikeBirds biedt geen afzonderlijke kantoren aan. De gebruikers zijn zonder uitzondering business owners en freelancers die samen werken in één open ruimte. We trekken vooral creatieve ondernemers en freelancers aan met een pak ervaring. We zetten bewust niet in op de typische start-up scene, daar zijn genoeg andere soffe initiatieven voor: Anno 2021 heeft LikeBirds 45 ledgen members in de community. Zij betalen een community fee op jaarbasis en daarnaast is er een digitale portefeuille met



Rue des Rubaniers 2, 7780 Comines - Komen
+32 (0) 56 55 46 40 - info.mahieu-contract.be



5

Het bedrijfsvastgoed van de toekomst is... duurzaam



Alexandre Huyghe,
CEO van Revive,
gelooft sterk in
circulariteit van
bouwmaterialen.

werkruimtes, ateliers en loodsen van 300 tot 400 m². Vooral na dat laatste bestaat een enorme vraag.

WAT BRENGT DE TOEKOMST?

Silke Van Gheluwe geeft toe dat door corona wat meer onzekerheid is gesloten in het wereldje van de coworkingplaatsen. "Zullen wij onze kantoren nog wel verkopen? Krijgen WATT Factory beschik over een twintigtal kantoren en een coworking ruimte voor 22 mensen. De verhuur van de werkplekken moet voor vaste inkomsten zorgen. 'Wij bekijken de mogelijkheden om in te spelen op de belangstelling van grote ondernemingen om weg van het hoofdkantoor – kleine hubs op te richten. Er wordt meer van thuis gewerkt maar één ding is zeker: mensen hebben honger naar echte contacten metcoworkers! Dus, het komt allemaal wel goed," lacht ze.

Ook bij LikeBirds voelt men enige terughoudendheid bij het publiek. Vicki Persyn: "Corona wordt zeker een katalysator voor om de vraag naar 'deelnemers' te komen staan. De Punt ook een gedeeld gebruik van kantoren toe. 'Wij hebben zelfs een multinationale die bereid is om ruimte te delen,' zegt Piet. 'Dat geeft aan in welke richting we evolueren.' Daarnaast wil De Punt investeren in creatieve

verandering," LikeBirds wil inzetten op een eigen eventruimte, naast het reeds bestaande rooftop terras. Ook voor bedrijven die nu en dan wensen te vluchten naar een off-site plek is er onderussen een leuk aanbod gereed.

"Corona heeft ons allen doen nadenken," geeft Piet Liettaer aan. Natuurlijk erwaren wij (een weliswaar beperkte) schade. Onze project blijft onveranderd op het ontzorgen en het bieden van samenwerkingsmogelijkheden. Dat is tenslotte wat onze bewoners missen." De Punt is onderussen het grootste bedrijfcentrum van Vlaanderen en blijft groeien. De dienstverlening op een hoog niveau aanhouden, ook bij een verdere schaalsvergroting, is de uitdaging (en soms een kopzorg). Het team telt ondertussen achttien medewerkers die de permanente verzorging tijdens de lange openingsuren, zelfs op zaterdag.

Eén ding is duidelijk: corona krijgt de coworking wereld niet op de knieën.

Of je nu aannemer, architect of projectontwikkelaar bent: duurzaam bouwen zit in de hoofden van bijna alle vastgoedspelers. De duurzame technologieën zijn vooraleer regelgeving volgt, maar soms noodzaakt die regelgeving ook om omwegen te bewandelen, meent Alexandre Huyghe van projectontwikkelaar Revive. "We hebben een investeringsportefeuille in residentiëel vastgoed in Brussel met vier projecten waar we appartementen verhuren, inclusief nutsvoorzieningen zoals internet. We wilden aanvankelijk ook water, elektriciteit en warmte in die bundel steken, omdat we met installaties voor hernieuwbare energie op gebouwniveau zitten. Dan kun je die energie onderling uitwisselen vooraleer je een eventuele surplus op het net zet. Maar dan heb je een licentie nodig als energieleverancier en dat is een zeer complexe procedure. Daarom beperken we ons nu tot warmte. Met de elektriciteit die we met onze PV-panelen opwekken, voeden we de warmtepompen die warmte mogen: we wel verkopen."

Huyghe ziet ook potentieel om restwarmte van productiesites te hergebruiken voor schaaldbare woonwijken.

"In Edgewijk creëren we het allereerste warmtenet met een private warmtebron. We hebben daar een site van zes hectare gekocht van Afqa-Gevaert. We hebben er met een aantal lokale partners een warmtenet opgezet, met warmtetroverschotten van Afqa-Gevaert. In totaal zullen er 300 woningen op aangesloten worden. Je hebt veel neuzen nodig dus in dezelfde richting wijzen. Ook die rol van de gemeente en provincie als regisseur is cruciaal!"

Intern heeft Revive een R&D-cell opgezet om te onderzoeken hoe ze in de nabije toekomst voor elk bouwproject duurzamer kunnen omgaan met water, hernieuwbare energie en circulariteit van bouwmaterialen. "Als we op een brownfield voor-mallige fabriek slopen, proberen we nu al zo veel mogelijk bakstenen te recupereren. Ook naar hergebruik van nieuwe materialen is er nog veel groepotentieel, zeker wat isolatiemateriaal betreft. Voor een Brussels project onderzoeken we of we per plekje hemmen kunnen planten en na een jaar hout kunnen oogsten om te gebruiken als isolatiemateriaal." Hennep als bio-ecologisch bouwmateriaal, het is maar één van de veelbelovende toepassingen van duurzame bouwtchnieken die toekomstige bouwprojecten zullen vorm geven.



Omdat **bedrijfsvastgoed** de juiste expertise vraagt.

MORTI
BUILDING SOLUTIONS

- INDUSTRIEBOUW • WONING- & APPARTEMENTSBOUW
- AGROPROJECTEN • PREFAB BETON
- METAALCONSTRUCTIES • ALUMINIUM & HOUTSCHIJFJNWERK

IP Drongen 1
Boebelbos 21
B-9051 Drongen (Gent)

T +32 (0)9 282 48 77
mail@morti.be
www.morti.be

AL 55 JAAR TROUW AAN DE BOUW